

# KURZEXPOSE



MB MANAGEMENTBERATUNG

Hessen: Herstellung & Distribution professionelle Reinigungstechnik B2B

- MB 19RT03
- Asset Deal / 100% des Geschäftsbetriebs
- Distribution B2B Verbrauchsgüter Reinigungstechnik
- West-Deutschland; Hessen
- Herstellung & Distribution Professionelle Reinigungstechnik; 1,5 Mio. EUR Jahresumsatz; 0,2 Mio. EUR EBITDA; 6 MA
- Traditionsunternehmen; seit über 20 Jahren am Markt

	<u>Umsatz</u>	<u>DB1</u>		<u>EBIT</u>	<u>EBITDA</u>
<u>Jahr</u>	<u>[TEUR]</u>	<u>[TEUR]</u>	<u>[%]</u>	<u>[TEUR]</u>	<u>[TEUR]</u>
2018	1410	480	34%	70	120
2019	1369	429	31%	11	61
2020	1273	426	33%	77	79
2021	1573	545	35%	192	193

- Verkauf eines hochprofitablen Distributeurs im Bereich B2B Reinigungstechnik. Das national sehr bekannte Markenartikel-Unternehmen wurde vor über 20 Jahren gegründet und ist erstklassig in allen B2B Großhandelskanälen sowie bei einigen Reinigungs-Herstellern (OE) am Markt positioniert. Der Betrieb ist wachsend und profitabel. Zum Sortiment gehören Artikel aus den Bereichen "Mechanik" und "Sprühen". Die Lieferung erfolgt über nationale Logistikpartner aus dem eigenen Zentrallager. Der langjährige Kundenstamm ist breitgefächert, es existieren keine Lieferantenabhängigkeiten. Das Unternehmen ist ISO9001 qualifiziert, besitzt die Markenrechte für D-A-Ch und steht für "verlässliche hohe Qualität zum fairen Preis".

- ca. 1.500.000 EUR Umsatz; ca. 200.000 EUR Gewinn; >30% Handelsmarge
- Großhandel/ Handelsgruppen für gewerblichen Reinigungsbedarf
- 6

Zum Unternehmen gehören ein Büro, ca. 150qm sowie ein benachbartes Zentrallager, ca. 500qm.

- Beide Flächen sind zu ortsüblichen Mietzinsen angemietet. Aufgrund der Mietvertragskonstellation ist das Unternehmen **standort-ungebunden**.
- Das Unternehmen ist schuldenfrei;
- Der Inhaber (ca. 70J) würde dem Unternehmen nach Bedarf gern noch auf Basis Beratervertrag zur Verfügung stehen
- Nachfolgeregelung
- Asset-Deal 100%
- 695.000 EUR

Strategische Käufer aus dem Handels- oder Produktionsfeld im Bereich Gewerbliche Reinigung/ B2B; ebenso geeignet kleinere Private Equity oder Familien Holdings zur Ergänzung ihres Portfolios oder MBI, die unternehmerische Gesamtverantwortung übernehmen wollen.

- Ein ausführliches Unternehmensexposee mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wird nach dem persönlichen Kennenlernen zur Verfügung gestellt; der Unternehmenswert wurde auf Basis anerkannter Multiplikator-Modelle für ein Small Cap angesetzt;

- Weitere Informationen erhalten Sie bei:  
MB ManagementBeratung Martin Bald  
16548 Glienicke & 22848 Norderstedt  
Tel.: 0178 / 530 25 95  
Mail: [martin.bald@mb-mb.de](mailto:martin.bald@mb-mb.de)

MB Chiffre

Angebotsgegenstand

Branche

Region

Kurzbeschreibung

Unternehmensphase

Kennzahlen

KURZBESCHREIBUNG  
Geschäftsmodell,  
Produkte, Leistungen

Umsatz-/ Ertragslage

Kundenstruktur

Mitarbeiter

Standort(-e)

Sonstiges

Unternehmer

Verkaufsgrund

Verkaufsziel

Verkaufspreis

Idealer Erwerber

Weitere Unterlagen

Kontakt